

# 巴可 Barco S4 中国区震撼发布——第四代：“值”为新生



日前，“值·新主张”2019中影巴可客户高峰会在重庆举行。重庆电影处处长何洪元，中影股份有限公司副总经理周宝林，中影巴可(北京)有限公司董事长林民杰，与全国各大院线、影投公司以及各地影院运营管理者等210余位合作伙伴共聚一堂，分享交流了关于市场、运营的核心问题。



有备而来的中影巴可，带来了最新的产品、技术与服务，以期用更具价值的运营新主张，为影院用户创造更多价值。

## 参会嘉宾



重庆电影处处长 何洪元先生



中影股份有限公司副总经理 周宝林先生



中影巴可(北京)有限公司董事长 林民杰先生



中影巴可(北京)有限公司总经理王红波先生在会上分享了中影巴可一路以来在合作伙伴支持下取得的成绩：2018年放映机和服务器全国市场占有率双双第一，并完美诠释了中影巴可“值·新主张”。未来，中影巴可将始终与合作伙伴同行，持续创造更多价值。

## S4—放映新主张

作为2019年的全新机型，重磅发布的S4成为了本次峰会的焦点。



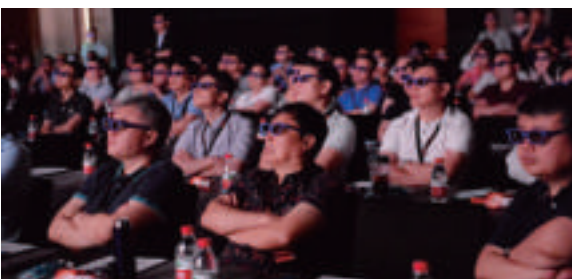
比利时巴可公司投影机事业部副总裁 Ignace Rombaut 先生，在现场全方位展示了巴可 Barco 第四代放映机S4。



S4 搭载着最新的 RGB 激光光源、TRP DMD，支持全平台 4K 分辨率、98.5% REC2020 色域，支持多项高规格放映，并拥有更高的对比度、均匀性、卓越的性能，为画质带来全面提升。



在机型设计上，S4 应用多项巴可 Barco 技术设计专利，在硬件的稳定性、整机散热性能等方面表现俱佳，保证长期、稳定输出高品质的画面。



让用户眼前一亮的，是 S4 在降低运维成本方面的优势。人性化的整机设计，搭配巴可 Barco 完善的网络化检测和控制系统，大幅简化日常操作、维护工作；超强的兼容性以及效能比的大幅提高，S4 将为影院节省一笔可观的整体运营成本。

## SmartOPS—运营新主张

除了核心硬件产品技术的创新，中影巴可智慧放映系统 SmartOPS，同样持续在为用户带来新的惊喜。

应需而生的 SmartOPS 可以让影院有

效降低人力、运营沟通及执行成本，并减少人工放映失误风险，以强大功能让运营更省心。



经过不断升级后的 SmartOPS，在服务覆盖范围上具有很好的延伸性，无缝接轨影院的未来需求。



SmartOPS 可以与中影巴可的各类服务功能深度联动，完成播放任务、系统监控、日常维护到故障报修的系统化整合。基于 SmartOPS 的智慧运营，将为影院带来运营效率、成本上的巨大优势。

## Service 2.0—服务新主张



面对市场的新挑战与用户的新需求，中影巴可正式开启服务 2.0 时代——“相伴成长，重构价值”。

区别于传统设备销售服务提供商，中影巴可将以放映解决方案供应商和影院运营伙伴的身份，为影院提供更高层次的运营支持服务。

服务 2.0 配合 S4 与 SmartOPS 在产品性能、智能管控方面的提升，中影巴可将与用户发掘放映市场的多维度价值。

## 精彩，接踵而“值”

峰会当日，论坛环节上行业观点、运营思路也碰撞出不小的火花。

论坛 1：今日电影行业趋势下的未来经营拓展方向。



在上午的“行业趋势下的未来经营拓展方向”的论坛上，中影巴可邀请到诸多行业大咖，就市场回归于理性的大背景下，影院如何通过“内生式”成长应对市场需求，以及如何借助“外延式”放映技术实现提速等影院发展的核心问题，现场展开了深入的探讨。

论坛 2：从 A 到 A++ 的影院经营管理如何实现。



“从 A 到 A++ 的影院经营管理”论坛同样受到现场用户们的广泛关注。来自苏宁影城、横店影视、大地院线以及中影泰得的几位资深影院经营者，用他们来自一线的经验，与现场用户分享了什么才是真正有价值的、创新点突出的差异化运营，为影院经营管理开辟最具可执行性的思路。



峰会上，中影巴可还为用户带来了 S 系列的突破升级版——DP2K-15SLP，14000lm 亮度级别的双色激光机型，高亮度低能耗，更长使用寿命、更低维保成本的 DP2K-15SLP，将以其超高的性价比为影院提供更低的 TCO。



在热切交流、探讨的氛围下，客户峰会圆满落幕。

以先进的产品服务帮助用户发现价值、生产价值，是中影巴可的坚持。2019 年，中影巴可仍将延续这份坚持，用新产品、新服务、新主张为用户、为市场注入信心，带动整个放映市场的全新升级，并以合作伙伴、运营伙伴之姿，与用户在放映市场中共同成长，迎接未来市场的无限可能。